produced by

FULL HOUSE

フルハウス株式会社　tel 058-215-5740　mail info@full-resort.com
web http://www.full-resort.com

RAINBOW HOUSE STORY

ーたくさんの試練を乗り越えて理想のライフスタイルを実現した家族の物語ー

vol. 01　～自宅 de 開業編～

ようこそ Rainbow House ストーリーへ

大垣市上石津町の自然に抱かれた白亜の邸宅。
この家は Rainbow House と呼ばれています。
このストーリーはあるご家族が
夢の空間と理想のライフスタイルを
手に入れるまでを描いた軌跡です。
そして、それはまさに奇跡の連続でした。

このページを開いてくださったあなたは
これからこの先へと読み進めるうちに
きっとあなた自身の人生の扉が開かれるのを感じることでしょう。

さあ、あなた自身の夢と理想をフルハウスで実現しませんか？

Now — 密かな想い
- ノート
- 見学会
- 空間シミュレーション
- ご両親に相談
- 家づくりスタート
- 奇跡
- ハウオリ契約
- 地鎮祭
- 発進会
- 上棟式
- お引き渡しセレモニー

Future — 理想のライフスタイル

もくじ

02　ファミリー紹介
03　プロローグ【密かな想い】
04　第１章【魔法のノート】
05　第２章【見学会ー空間シミュレーション】
06　第３章【家づくりスタート】
07　第４章【奇跡】
08　第５章【ハウオリ契約ー打ち合わせの日々】
09　第６章【お引き渡し】
10　第７章【夢の空間】
11　エピローグ【理想のライフスタイル】
12　Q&A / マウラニ紹介
13　“フルハウス”ってこんな会社！
14.15　絶対法則６か条
16　フルハウスの家づくり

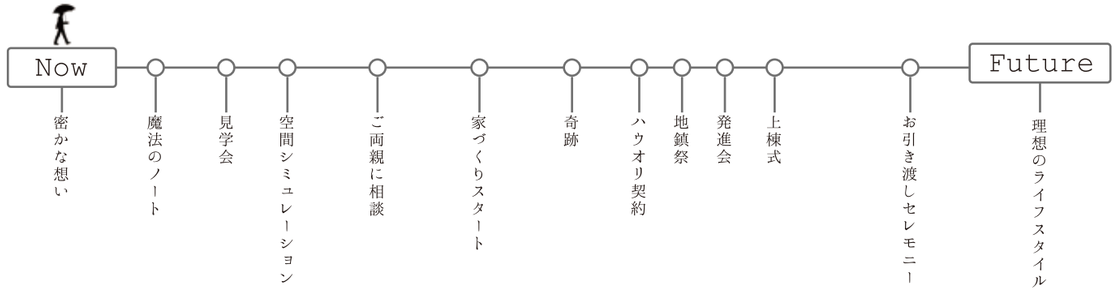
ファミリー紹介

TAKASHI san

NANA san

RAINBOW HOUSE

プロローグ【密かな想い】



ー家が欲しいー

その想いがある時から奈々さんの胸を占めるようになった。
ご主人の隆さんの通勤や利便性を考えれば市街地の分譲マンションを
購入するのも悪くないかな、子供はまだ小さいし。

でも、将来の自分たちの理想のライフスタイルなどを創っていく、
という視点で考えるとやはり自己所有の戸建てのほうがいい。

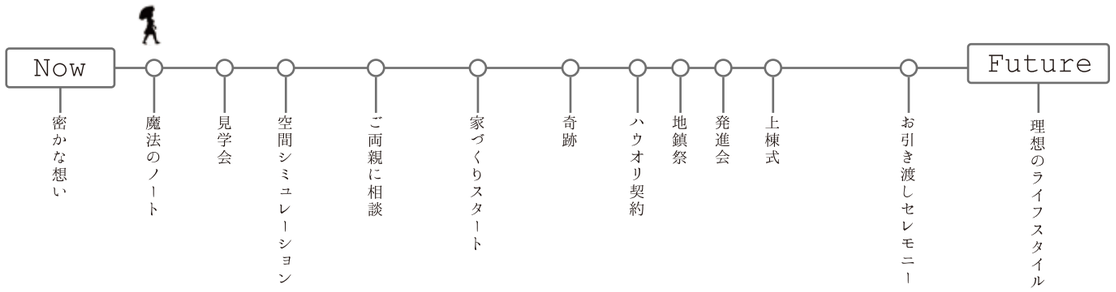
“今”を基準に考えるか、より“未来”を考えるのか。

決められないまま暇を見つけてはハウスメーカーの住宅展示場に足を運び
様々な住宅を見て回った。

さんざん悩んだ結果、マンションを購入した。

その時の高松ファミリーは“今”を選んだのであった。

第１章【魔法のノート】



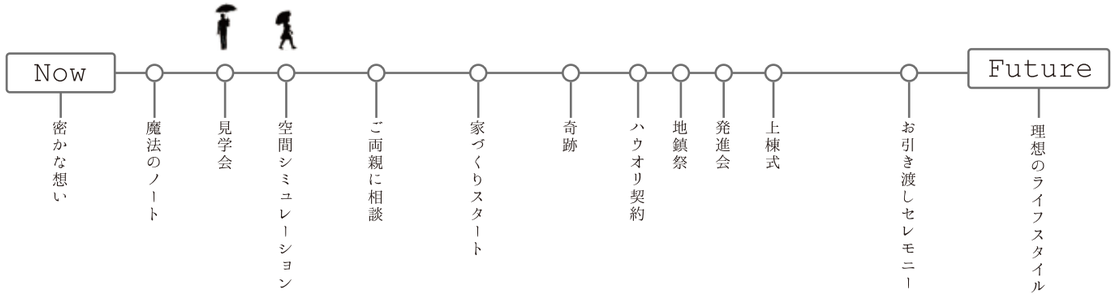
マンションで暮らし始めた奈々さんだったが、
本心は「実現できるならやっぱり家が欲しい！」と思っていた。
しかし、ローンを抱えた今となってはそんなの夢の話だなと思った。
家を建てられる状況じゃないのは自分がいちばん分かってる。でも。

そんな状況のさなか、『引き寄せの法則』を知った奈々さんは
「ノートに望みを書くと叶う」という真理を学び、早速ノートに望みを書き連ね始めた。

本当に願いが叶うのなら ...

気づけばノートが望みで埋まっていた。

第２章【見学会ー空間シミュレーション】



ある日、Facebook でたまたま見つけたフルハウスの完成見学会。
Cocona house（ココナ・ハウス）と名付けられたその家は、
奥様が好きなことをして過ごす空間があり、こだわりが詰まったお家。
ライフスタイルが叶ったお家を実際に見た。

「これが私の求める家づくりだ。」

そう思った奈々さんはフルハウスが主催する「空間シミュレーション」で理想の我が家を疑似体験。
“現実”という枠を取り払い、頭の中に描いている理想を形にするゲームの様な体験だった。

とてもわくわくして何気なく子供たちに話してみる。
「こんなお家に住みたいよね」
「うん！」

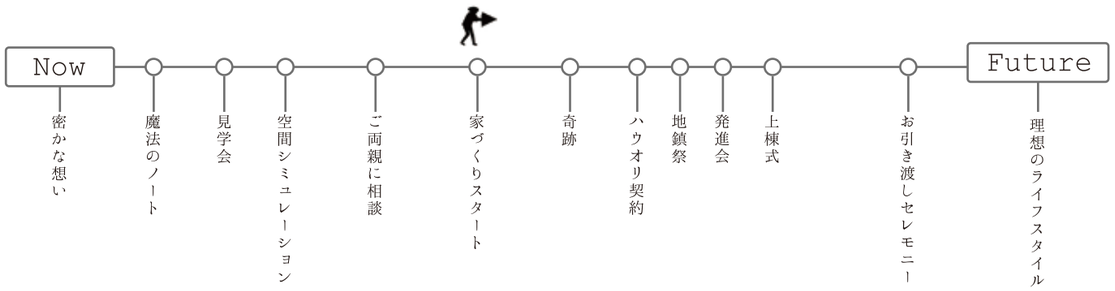
隆さんにも相談してみる。
すると、その想いが隆さんにも伝わったのだ。
「家を建てて家族と一緒に夢を叶えよう！」

ノートに書いた望みが叶った。

ただのノートが魔法のノートになった。

家族みんなで“未来”に向かって歩き始めた瞬間だった。

第３章【家づくりスタート】



マンションを売り、準備万端。
ご両親の合意も得て、いよいよ家づくりが始まる

ところが安心したのも束の間、大きな障害が発生。

「ローンが下りない！」

建設予定地に区画上の問題があり金融機関としては担保物件として扱えないという。

「やっぱり無理だったのかな。このまま諦めるしかないのかな。」
奈々さんの胸に失望感が噴出してくる。
せっかく時間をかけてご両親を説得したのに。
マンションを売ってまで準備をしたのに。

ーここで諦めてちゃいけないー

奈々さんは家族みんなが幸せに暮らすイメージを毎日し続けた。

第４章【奇跡】

一ヶ月ほどたったある夜、一本の電話がかかってきた。
「融資することが決定しましたよ！」
それは銀行からの電話であった。
想いが叶ったのだ。

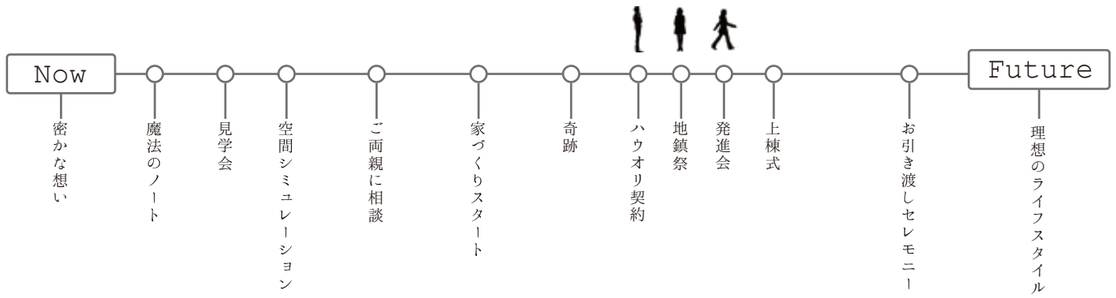
この話を急いで設計士に連絡した。
「え！本当に下りたんですか？信じられない！これはもう奇跡ですね！」
経験豊かな設計士でさえも思わずそう言った。
それほどの奇跡だった。

それからは一気に話が進んだ。
マンションはすでに売れてしまっている。
バタバタと時期を取り決める。

「上棟はレインボーハウスにちなんで七色の７月７日にしましょう。」
そこに照準を合わせて準備の工程を策定。

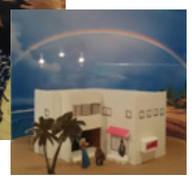
描いた“未来”が近づいて来た。

第５章【ハウオリ契約－打ち合わせの日々】



いよいよ契約の日。隆さんは印鑑を押しながら大きな買い物をする責任をずっしりと感じていた。
そこには家族の夢がかかっているのだ。絶対に夢を叶えてみせると心に誓った。

晴れ渡る気持ちの良い好天に恵まれた地鎮祭は、家族みんなで土地を清め、
安全第一で素敵な家づくりになるよう祈った。
フルハウスが催した発進会では、家を建てる業者さん・職人さんたちに熱い想いを語った。
「一緒に最高の家を創ろう！」
チームがひとつにまとまった。
懇親会の終盤、サプライズで家の模型がプレゼントされた。
模型の背景には虹がかかり、窓には笑顔の家族。

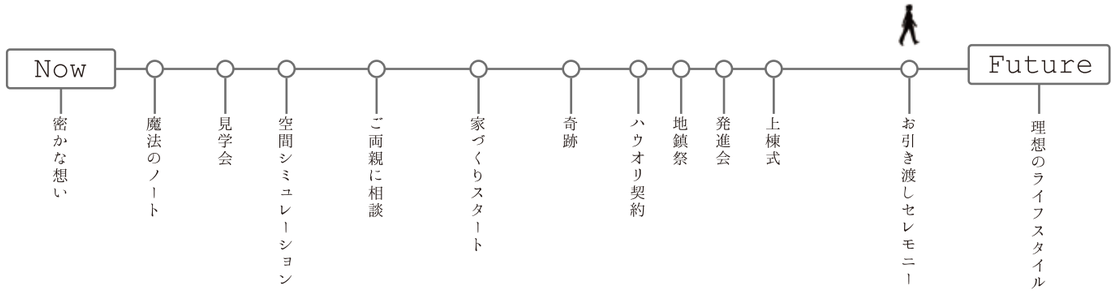


具体的なデザインを決めていく過程では奈々さんのサロン以外イメージが固まらず
夫婦の共同作業の試行錯誤にとても時間がかかった。
家そのものが完全に自由な発想、自由な設計であるからだ。
毎日のように夫婦で話し合いをしたり、フルハウスや業者さんと打ち合わせをしたり。
とっても濃い時間だった。

やがて家族の想いをひとつにまとめた設計図とイメージパースが完成した。

サロンをオープンする準備も進めなければならない奈々さんはとても大忙しだった。
とにかく充実の日々を過ごした。

第６章【お引き渡し】



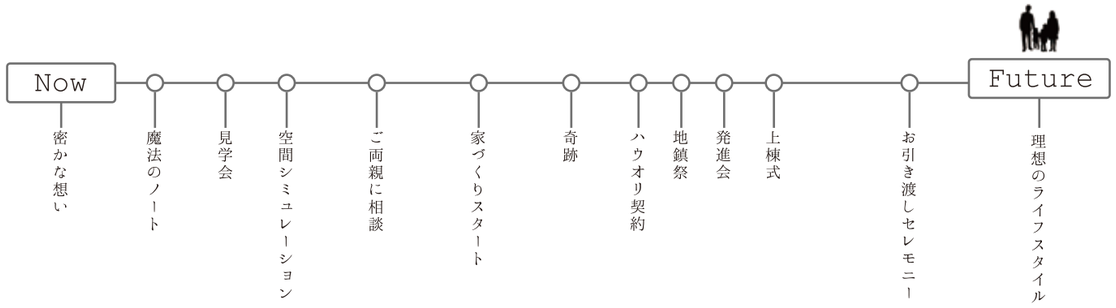
暑い夏もすっかり落ち着いた頃、レインボーハウスが完成した。
素晴らしい秋晴れの 10 月 7 日、お引き渡しの日を迎えた。

「ここまで来るのに本当にいろいろなことがありました。
思い通りいかず、諦めそうになったこともあります。
でも、絶対に叶えることができる！と信じてきました。
家族の夢、こだわりの想いをこれほどまでにカタチにすることができました。
２００％満足です！本当にありがとう！」

これまでの家づくりで起きた数々の奇跡を詰め込んだ
ムービー上映会を行った。

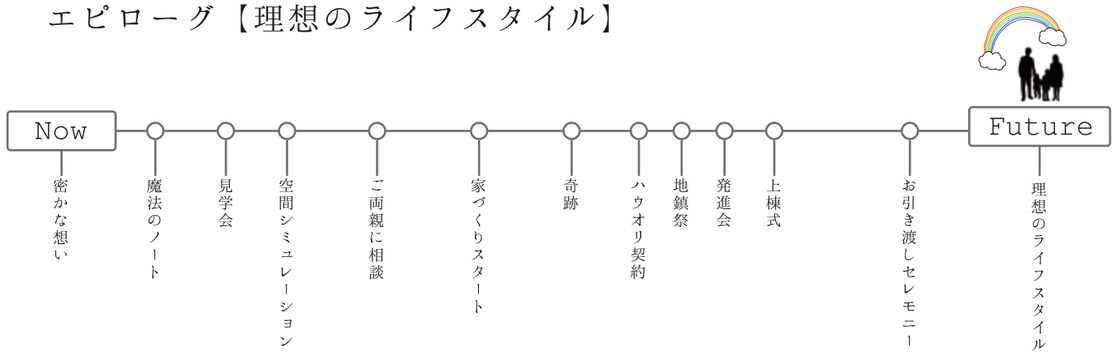
あたたかな気持ちに満たされてセレモニーは終了した。

第７章【夢の空間】



敷地の正面に白亜の豪邸が凛とそびえ建っている。
ダイニングの出窓は夫婦でイメージしたフォションの鮮やかなピンクが光に照らされ映えている。
ウェディング会場をイメージした重厚な玄関扉を開けると左右にはふたつの扉。
右手のダイニングは隆さんのダークでスタイリッシュな空間。
左手のサロンは、奈々さんらしいゆったりとした自然な心地よさに満たされている。
まるでハワイに来たような錯覚をしてしまう、そんな空間だ。
子供たちの部屋は彼らの大好きな映画「ミニオン」をイメージさせるカラーで彩られ
吊るされたハンモックで遊んでいる。

エピローグ【理想のライフスタイル】



家づくりとしてのレインボーハウスストーリーはこれで終わりとなるが
真のストーリー、家族の物語はこれから始まるのだ。

次のステージへと向かう高松ファミリーの新しい日々が
虹色に光り輝きますように。

フルハウスより愛を込めて。

Q&A

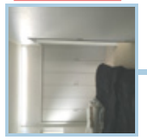
Q. 自宅にサロンがあることによって何か変化はありましたか？

A. マンションでサロンをやっていた時は、お客様が来る度に旦那さんには外出してもらっていました。
お客様と家族の動線を確保することで今までのように不便な生活がなくなりました。
自宅にサロンがあることで１日がコンパクトになったし家族と過ごす時間も増え毎日が充実しています！

Q. そんな奈々さんの１日の流れを教えてください！

A.

morning☼
朝日を浴びて
１日がスタート



フラのステップを踏んで
エネルギーチャージ

noon

after noon
お客様をおもてなし

子供たちを迎え
おやつを一緒に作ったり
食べたり

evening

dinner
隆さんが作ってくれた
ディナー

ディナーの後は
家族でおしゃべり

night☽

Q. 最後に、これからお家を建てたい人へメッセージを！

A. 最初の一歩を踏み出せば扉は開きます。自分にとっては成長する糧になりますよ！ BY. 奈々さん
やる気スイッチ押してほしければいつでも押しますよ～　BY. 隆さん

奈々さんのサロン“マウラニ”紹介

ハワイアンフェイシャル

オールハンドのマッサージでリンパを流して頭もスッキリ！小顔効果もあります！
ヘッド・お顔・首のリンパを流し→マッサージ→蒸しタオルワーク
スキンケア→マナヒーリング（エネルギーワーク）

60 分…5000 円（初回 3500 円）
オプション…各 1000 円
・デコルテ（背中のコリをほぐし、よりリラクゼーションを感じていただけます）
・パック（保湿・モイスチャーバランスを整える＆毛穴の汚れ）
・ハンドマッサージ（手の軽さを感じていただけます）
エステを体験していただいた方にエンジェルカードを使用して
今のあなたに必要なメッセージをお伝えしています（1 枚）

カードリーディング

かわいい妖精＆天使のカードを使ってメッセージをお伝えします
仕事・恋愛・子育て・使命・今の自分に必要なメッセージなど
（マイナスなメッセージはありませんのでご安心ください）
セッション
30 分…3000 円　60 分…5000 円

奈々さんのブログはコチラ http://ameblo.jp/happy-ehiku7maulani/

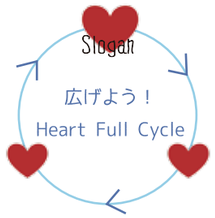
“フルハウス”ってこんな会社！

一般建設業登録
建築工事業
愛知県知事　許可　（般 -28）
第 107911 号

フルハウスは起業女性の支援を中心に空間プロデュースをしています。
みなさんの理想のライフスタイルはどのようなものでしょうか？
私たちフルハウスは、住まいづくりを通してお客様ひとりひとりが
自分らしい人生を送ることを応援しています。

『広げよう！ハートフルサイクル』をスローガンにしています

自分らしい人生を生きることで、自分を輝かせ、その輝きが周りに伝播していく。
周りの人たちも自分らしい人生を見つけ共に輝いていく。
そんな“個の輝き”があなたの心にも届きますように ...



FULL HOUSE

ロゴマークの意味

大地からのエネルギーを受けどっしりと構えるお家。
屋根の下にはフルハウスの「FH」のテーブル＆チェア。
右肩上がりの黄色いウェーブは成長とリゾート観、そしてあたたかな温もりを表しています。

代表古澤の想い

代表古澤

私は今までの経験から“本物志向”であること、真の豊かさを追求する姿勢を
ライフスタイルに取り入れていくことが大切だと感じています。
それらの価値観のもと、フルハウスを設立しました。
家族が理想とするライフスタイルを実現するということ。
国内旅行・海外渡航で培った経験と私のリゾート観による“空間プロデュース”を通して
「自分らしい人生を自由に生きる喜びを分かち合う仲間を増やしたい！」
という想いから単なる空間プロデュースで終わらないサポートやあり方を追求してきたことが
今のフルハウスのあり方につながっています。

会員制ネットワーク“Urban Resort Club”

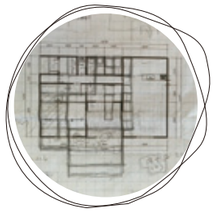
本クラブはお家や空間のご相談はもちろんのこと、セミナーや講座、リゾート体験、旅行など
会員様がより豊かで自分らしい人生を実現するためのサポートやサービス・企画、情報提供を行っています。
新築やリフォームをお考えのご友人・知人を弊社にご紹介いただき、ご成約に至った場合、
本クラブ会員様、ご紹介先のお施主様共に特典として工事代金の 0.5% を還元いたします。
プレミアム会員様（500 万円以上のリフォーム・新築工事をされたお客様）は 1% を還元いたします。

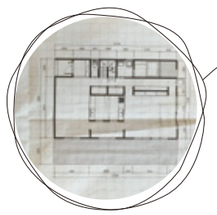
おうちで好きを仕事に“自宅 de サロン ®”
リフォーム＆家づくりで幸せになる

絶対法則 6 か条

第 1 か条【真の自由】

間取りからコンセントの位置まで全てが自由すぎる自由設計。
あなた自身がデザイナーです。
フルハウスのデザイナーがあなたに寄り添い、あなたのライフスタイルを一緒にデザインします。
一緒に考えた図面に必要な法律的・建築的な裏付けをします。





マス目を使って
お部屋を好きなように
レイアウト

第 2 か条【本物志向】

あなたらしい世界観を表現するための“本物志向”。
あなたの予算に合わせてイメージをカタチにする手段をあらゆる方法でご提案します。

ニッチ＆間接照明で
ヨーロピアンな
空間を演出

お施主様のイメージを
カタチに

image

第 3 か条【空間マジック】

企業クライアントとの豊富な経験をもとに空間活用の提案をします。
また、日常生活で生じる声、音、匂いを考慮し自宅開業の上で必須の家族の生活動線とお客様動線を区別します。

スライド式の鏡があるヨガ空間

MAGIC!!

鏡を開けると
お料理教室に！

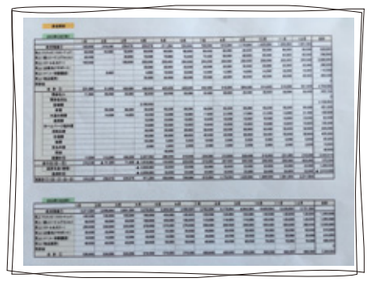
第 4 か条【コストパフォーマンス】

内外装から雑貨まで全て予算内に基づいてトータルコーディネートします。
チーム運営だからこそコストを抑えることができ、また様々なアイディアの提案をします。
既存の建材ルートに限らず、ネット等幅広い仕入れルートにより弾力的なコスト管理が可能です。

第 5 か条【起業サポート】

セミナーを始めとし、事業計画・資金計画など一緒に検討していきます。
またコラボイベントの実施などによる完成後の継続的なサポートをしていきます。

セミナーでは実際に起業された先輩ゲストを
招いて相談会など実施します



事業計画書作成・資金計画のお手伝いをします！

第 6 か条【コミュニティ】

SNS を通じてのコミュニティや、イベントに招待をさせていただきます。
アーバンリゾートクラブ会員様には旅行などによるリゾート体験で
自分らしい人生を実現させるための企画を共に創り上げていきます。 →P13 参照

京都・祇園でお座敷遊び♫

施工現場の３Ａ３Ｓ～現場に関わる全ての人の笑顔のために～

優先順位を守りお客様、近隣の方、施工する職人さんにとって
幸せな現場をつくりあげるためのルールです。

1A 安全
全てにおける最優先事項です。

2A 安心
作業内容、進捗状況の報連相や
近隣の方への配慮を徹底します。

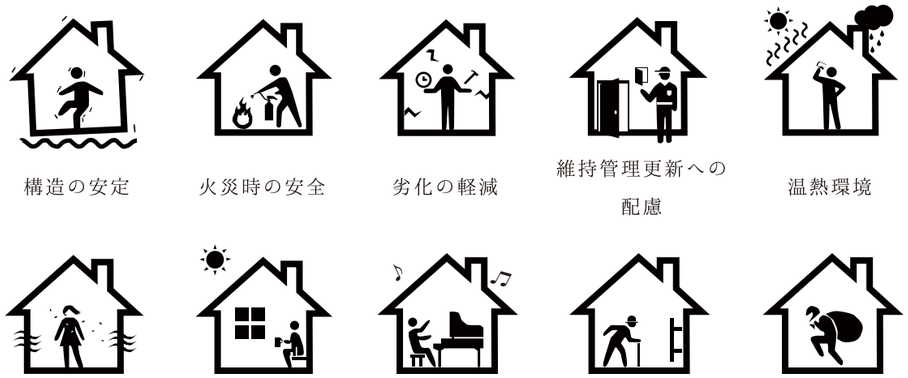
3A 挨拶
おもてなしの心で
お客様と向き合います。

1S 整理
不要なものは
マメに破棄します。

2S 整頓
必要な道具・資材を
整えます。

3S 清掃
「来たときよりも美しく」
現場をきれいにします。

住まいの１０の性能

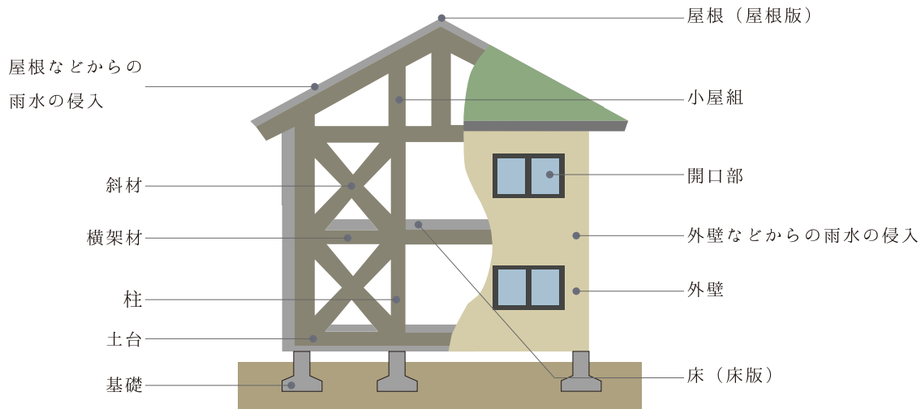


構造の安定　火災時の安全　劣化の軽減　維持管理更新への配慮　温熱環境

空気環境　光・視環境　音環境　高齢者等への配慮　防犯

瑕疵担保保証

瑕疵担保保証とは、住宅のキズの修復を保証する制度のことです。
住宅品質確保法に基づき定められた構造耐力上主要な部分および
雨水の侵入を防止する部分に関する 10 年間の瑕疵担保責任の範囲が保険の対象となります。



木造（在来軸組工法）の戸建住宅の例

夢を描いて手に入れた“未来”。
レインボーハウスを舞台としてこれからも“理想のライフスタイル”
すなわち“未来”を創り出していく。

to be continued...